



香港泰達環球金融集團

泰達酬勤

謝仕斌表示，部分中國高淨值人口為國內最勤勞的人民，而泰達資產管理保證他們能享受辛勞的成果。

也 許你聽過無數故事，貧苦的戰後孩子憑藉勇氣和決心捱過困境，為自己和家人創立一個又一個王國。這些故事大多來自中國，而每天都有更多類似的傳奇上演。內地富豪的數目不斷增長，遠超國內財富管理服務的供應數字。這現象正是泰達資產管理的契機。

泰達主要為眼光獨到的亞洲家族理財室及私人中國客戶提供服務。泰達又名泰達環球金融，其服務對象為個人可投資資產達五百萬人民幣的中國客戶。泰達行政總裁謝仕斌說：「我們早着先機，洞悉在國內財富及資產管理行業中的重大市場機會。」

謝仕斌表示：「在人口老化的社會中，市場上財富管理的需求也越見穩定。」泰達在中國擁有龐大的覆蓋網絡，此外，公司也為三類客戶提供服務，他們主要包括高資產值客戶、高資產值客戶屬下的企業、已與本公司簽訂合作協議的經營業金融投資商。他表示：「我們的目的是要為國內高資產淨值人口提供直接的服務及量身定制的理財方案。」

離岸機會

在眾多金融服務當中，泰達為客戶提供的是離岸投資選擇。雖然亞洲區內的局面開始出現變化，但謝預料亞洲將於2015年再一次成為推動世界生產總值的主要動力。他闡述：「隨着中國經濟增長持續放緩，其他國家將開始與中國競爭成為區內的經濟龍頭。」泰達認為南韓及其貨幣圓在一眾亞洲國家中能競爭成為龍頭的機會最大。

謝表示：「鑑於中韓兩地經濟合作越趨緊密，如兩國在新萬金地區的投資及點心債券的發行等，我們相信韓股很可能會在近期內表現大幅向好。尤其因為兩國都期望於今年之內能簽訂自由貿易協議，所以我們更加相信



謝仕斌表示：「在人口老化的社會中，市場上財富管理的需求也越見穩定。」

韓股有好表現。與此同時，我們預料韓國經濟受經濟健康成長、消費者群增長、鄰近經濟體如中國穩定等優勢帶動，能長期保持強勁。不過，[南韓政府的]首要任務還是與中國打好交道。」

大部分泰達的客戶都對私人銀行理財服務情有獨鐘，這些服務甚或是他們首次投資時的默認選擇。為此，泰達將在香港、新加坡、瑞士設立私人銀行理財戶口，以供亞洲家族理財室及高資產淨值客戶使用。

然而，泰達注意到投資者對量身定制的財務方案、資產保護及繼承等服務的需求殷切，公司故於2014年二月成立一家信托公司。「我們提供專業的信托服務，並成立信托機構管理及保護客戶的財產。我們相信信托服務與財富管理業務能相輔相成，好讓我們能幫客戶保護、增值、繼承他們的財富，助他們安心面對未來。」

稱心方案

客戶都為了穩妥、積極、活躍的財務管理服務而尋求如泰達的獨立理財顧問。正因為獨立理財顧問與任何機構並無獨家關係，這既增加他們工作的彈性，也減輕他們為客戶理財時的

限制責任。選擇合適獨立理財顧問的秘訣在於尋找一位具備經驗、人脈、能力的人材，以切合多變的投資需要和風險概況。

謝表示：「我們已成功與多家著名金融機構建立關係網絡，旨在提供全面的產品和服務，當中包括私人銀行理財、離岸投資、私人配股、信托、風險管理。如此，我們的顧問和財富經理可以從不同的產品中挑選出最優者，而他們也能借此優勢好好策劃財務增長與保護方案，以方便客戶適時而變的需要。」

大中華區的富裕人口持續增長，其保存財產的需求亦然，而他們希望對家人能世代代享有更優質生活的渴求也越趨熾烈。謝仕斌跟他的專業顧問精英團隊保證客戶能在將來享有最優質的地位。他重申：「泰達憑藉各精英所累積達過百年的個人財富管理經驗，採用全面方法，為客戶提供綜合理財方案，滿足他們的需要。我們會以幹勁、專業知識幫助客戶渡過難關，全程陪伴他們左右。」■

如欲知悉更多資料，請瀏覽
www.targetcm.com。