



丰盛环球理财有限公司

审慎为先 偏见为后

罗昕维先生认为内地资金涌入香港或非坏事，但必须审慎面对这一机遇。

香

港在金融及政治舞台上上演的剧目一向精彩。企业和投资者看得投入之余，莫不摩拳擦掌，作好准备参与其中。他们当中不乏内地的企业和投资者，在他们看来，边界以南的香港丰足安稳，前景光明，吸引各省各乡的现金纷纷南下。这个情况无论对香港市场来说是好是坏，无可否认香港的投资环境已经改变。

根基稳健

媒体放大聚焦式的报导影响了外界对金融业的作风的看法。丰盛环球理财有限公司总裁兼执行董事罗昕维先生对金融业的运作了如指掌。对此，他不讳言有些独立理财顾问确会吹捧佣金最丰厚的产品。这样做不一定出于私利，但却没有顾及客户的最佳利益。另一方面，很多富裕的客户虽然在事业上运筹帷幄，但他们在投资方面却不一定同样精明，在作出投资决定前往往没有先充分了解，结果令自己蒙受高风险。

虽然如此，罗昕维先生对香港人的商业道德始终很有信心。「内地人来香港投资，并不是因为香港投资产品的回报更佳。这可能只是原因之一，真正的原因是香港的产品包罗万有，服务专业认真。而且由于竞争大，保险产品较内地亦低廉得多。」

「香港有154家保险公司，以770万人口而言，数目十分惊人。内地有13亿人口，但截至2014年却只有约135家保险公司，当中约50%更属国营。所以，假如从人口密度的角度来看，香港保险公司的数目绝对是冠绝全球。」保险产品是丰盛业务中很重要的一环。罗昕维先生亦谈到香港作为国际金融中心的岁月，以及香港如何在越来越具竞争力，以及越趋多元化及专业的同时，仍能坚守法治。他认为，香港的道德水平是别处无可比拟的。



从左至右：梁月华，张家智，罗昕维。

屹立不倒

即使如此，香港仍有害群之马，他们破坏投资者及理财顾问眼中令人安心的投资环境，导致政府收紧相关的法规。丰盛欢迎这些转变，因为集团相信行业越是健康，就越能满足客户的需要。更重要的是，这些转变为香港及内地的投资者创造了更多机会，通过「沪港通」股票交易系统投资于两地的股票市场。「面对新环境，业界应齐心合力做一些事。要屹立不倒，就须坐言起行。问题是，如何才能捕捉这个趋势？」

随着中国于2014年秋季取代日本成为全球第二最大的经济体系，中国将会有很多新的发展，令人民币再次成为焦点。不过，罗昕维先生认为，投资人民币的黄金时间尚未到来，因为中国政府对人民币的监管仍然十分严格，加上前景尚未明朗，所以容许人民币有限制的浮动。不过，如罗昕维先生所形容，发展的巨轮一旦起劲，就只许继续向前。

远瞻前路

丰盛全球的客户达八万之多，因应法规上的转变及国际市场的波动，集团特别加强与客户的联系，以助他们取得

更佳的理财服务。另一方面，集团快将提升其资讯科技系统。有关的计划由营运总监张家智先生领军，将于2015年首季推出。系统提升后会更易于使用，并会增加沟通的渠道，令客户在获取最新资讯方面更得心应手。对集团的员工来说，云端服务可减轻他们的工作，提高工作效率，加强与伙伴公司的统筹及协调工作。

罗昕维先生进一步表示，香港虽然经历了多个困难时期，却始终都否极泰来：「我们经历过1967年的暴动、非典型肺炎、2008年的全球金融危机，以及近期欧洲的债务危机等问题。现时是加大投资额度的好时机，因为股票及海外物业的价格同样低廉。」不过，罗昕维先生亦提醒投资者谨慎行事。

要在充满变数、前景未明朗的时期赢取客户的信任，秘诀在于无时无刻都积极乐观，勤奋认真。对此，罗昕维先生是一贯的乐观，勇于迎接未来：「未来的路或许颠簸，但我对行业及公司的前景始终充满信心。」■

如欲知悉更多资料，请浏览
www.thorntonglobal.com。