



SHANHU LTD.

一个传奇和珍贵宝石

基于强烈的自信和对客户行为的深入了解，年青企业家 ELAINE SHIU YIN NING 获得了骄人的业务增长。

Shanhu Ltd. 是一家从事意大利沙丁红珊瑚批发业务的销售公司。本公司自成立以来，吸引了大批珠宝爱好者，为世界各地的粉丝带来惊喜。

“2012年，我开始接触意大利著名珠宝公司Enzo Liverino S.R.L.，该公司拥有超过120年的珊瑚专业知识，而且在多方面均代表着珊瑚行业，并确保最高的品质。鉴于亚洲存在巨大的市场潜力，我在香港成立了Shanhu公司，成为 Enzo Liverino S.R.L. 在亚太地区的唯一分销商。” Shanhu公司创始人Elaine Shiu说道。

客户需要什么

在过去几年中，珊瑚需求呈显著增长趋势。尤其在中国文化中，珊瑚因其鲜红色而被赋予幸运的含义。因此，珊瑚成为值得拥有的奢侈珠宝。“尽管需求增加，而且我们时常面临货源短缺，但我们优先考虑的是为客户确保珠宝的最佳品质。” Shiu女士介绍说。“我们的质量保证方法之一是将珊瑚的质量划分为七个等



Elaine Shiu Yin Ning女士，
Shanhu Ltd. 首席执行官

级，以便让客户准确获知他们购买了何种产品，以及其内在品质。了解市场是实现增长的关键。而且，我们定期进行市场调查，以便更好地掌握不同传统、人群态度和趋势，如佛教徒采用珊瑚制作“108念珠项链”用于祈祷等。

“在多项进一步整合和市场扩展计划中，我们主要和位于中国一线城市的公司紧密合作，从而在中国获得更大的市场份额。” Shiu说道。Shanhu公司始终与 Enzo Liverino S.R.L. 保持着密切关系，强调产品的意大利产地，并保证最高的品质。

社会责任

“我曾经接受过《东方日报》的采访，介绍了有关天然珊瑚和人工染色珊瑚的识别与区分方法。这种重要差异让我们有别于许多竞争对手。我们认为，目前人工染色珊瑚占据了重要的市场份额，因此这种区分十分关键，有助于避免顾客在不知情的情况下购买了人工染色珊瑚产品。因此，为顾客保证我们的产品是100%纯天然产品，对于我们有重要意义。

我们正与国际珠宝首饰联合会 (CIBJO) 密切合作，致力保护本行业的发展。今年九月，公司发布了国际珠宝首饰联合会 (CIBJO) 珊瑚蓝皮书。这一国际认可的有关珊瑚的法律文书旨在通过堵住现有漏洞并建立共同遵守的法律框架，来保护本行业免遭人工染色珊瑚的破坏，从而使整个行业受益。我们商业模式的关键概念是，我们不仅仅专注于利润。我们严肃对待企业社会责任，目标是教育客户识别人工染色珊瑚。”

成功秘诀

“我觉得我的优势在于我对待工作的态度。作为一名年轻而且前景不错的专业人士，我非常愿意学习更多东西，并取得进一步发展。我经常参观世界各地的珠宝展会，如在意大利、巴塞尔、德国、中国和台湾举行的珠宝和宝石展览会。通过这些实践，我收获颇丰，同时也增强了我的专业网络。”

“我认为，我的年轻是一种资本，因此我敢于接受各种挑战。在经历各种困难的过程中，我获得了关键的知识经验，从而有利于我进一步积极发展——最终在个人和商业上成为一位出色的女性。此外我还相信，必须抓住每一个机会，追随你的梦想，永不放弃。经历尝试和失败总比从不尝试更好。”

除坚韧不拔、精力旺盛之外，Elaine Shiu 还相信，专注于客户是今天以服务为中心的商务世界的重要特征。正如她所言，她的导师、合作伙伴和同事组成的庞大网络为其成功做出巨大贡献。然而，前路仍然漫漫，但至少对于Shanhu而言，未来将是一条丰硕之旅。■



如需了解其他信息，请访问：
www.shanhu.com.hk