



THORNTON GLOBAL WEALTH MANAGEMENT

艱困在前 愈戰愈強

豐盛環球理財有限公司總裁羅昕維(Sondy Lo)帶領公司積極應對金融市場收緊監管的困境，並分享對公司及市場前景的看法。

鑑

於香港金融市場收緊監管，在如此嚴峻的經營環境下，作為獨立理財顧問公司，豐盛環球理財有限公司必須革新求變，藉此保持市場地位及維繫客戶信任。公司總裁羅昕維表示：“在目前的市場環境下，我們服務質素所賺來的聲譽，就是我們市場地位穩固的基石。客戶都依賴我們，幫他們尋找最佳的投資機會，並且按照其財務需要提供精關的投資建議。事實上，愈來愈規範化的市場對一向以專業行先的公司如豐盛來說，是一件好事！”

尋找機遇

羅指出，經驗豐富的投資者，對全球各地的最新投資機會愈感興趣。他們正需要一家實力雄厚、可靠兼信譽良好的獨立理財顧問公司，協助他們在陌生的投資環境中尋找方向。羅強調：“我們在服務那些需要財務策劃、信託服務以及資產管理的客戶方面，一向信譽良好。而要迎接的挑戰是，必須觀察全球金融市場的變動，以及為客戶密切注視可實際利用的投資機會。我們的專長正是，在投資前景未如理想的情況下，建議客戶如何透過衡量投資風險與獲利前景，來把損失減至最低。我們對未來仍保持樂觀看法，儘管前路較以前崎嶇難行。

市場前景

羅強調，豐盛環球理財有限公司在產品種類及提供理財方案方面具有競爭力，但這並不意味著我們在香港就能輕鬆地經營。只是近年較佳的經營條件是，來自中國大陸的人士對保險產品的需求持續增長，這也是我們充滿機遇的業務增長範疇之一。羅指出，即使是海外物業，我們也會探索投資機會，只因投資者都期望獨立理財顧問公司能接受法例監管的同時，也要求投資取得豐厚回報。因此，為了保持競爭力，我們必須時刻注視海



羅昕維說：“在嚴格監管下，理財顧問轉而聚焦於傳統人壽產品、綜合保險以及諸如海外物業、健康管理及移民服務等相關產品。”

外投資機會。我們也加倍努力，為客戶提供一站式服務，藉此協助他們達到投資目標。在香港，這也是經營的大勢所趨。無論是以家庭為本的投資者、私營公司或是機構投資者，都會選擇跟單一理財策劃師合作，而不欲同時與多位策劃師打交道。豐盛環球理財有限公司就是他們尋求的理財顧問，能為他們提供各項財務建議。

羅認為，對於願意接受現實且能

力爭上游的公司來說，經營前景仍是一片光明的。誠言，掙扎求存殊不容易，但如對客戶服務周到，日後總能得到他們的回報。我們忠誠的客戶一直與我們並肩而行，我們的經營，也會繼續取得豐碩的收穫。■

欲知詳情，請瀏覽：

www.thorntonglobal.com